

മൊബൈൽ ആപ്ലിക്കേഷൻ ടെസ്റ്റിംഗ് പരീക്ഷയുടെ

സ്ഥാപനങ്ങൾക്കുള്ള മാർഗ്ഗരേഖ

- (1) വിന്റോഡ്/ അന്റോഡ്/ എൻ.എസ് (Windows, Android and iOS) പ്ലാറ്റ്‌ഫോമുകളിൽ പ്രവർത്തിക്കുന്ന റീതിയിൽ മൊബൈൽ ആപ്ലിക്കേഷൻ തയ്യാറാക്കേ താൺ.
- (2) ഫോഡോഫോഡ്, മാർക്കേറ്റിംഗ് വിഭാഗം, മുന്ന് റീജിയണൽ ഓഫീസുകൾ, വിവിധ സ്കൂളുകൾ പോയിന്റുകൾ, ഡിസ്ട്രിബ്യൂട്ടർമാർ, റീഞ്ചയിലർമാർ, ഉപ ഭോക്താകൾ എന്നിവർക്ക് ഉപയോഗിക്കാവുന്ന തരത്തിൽ ആയിരിക്കണം മൊബൈൽ ആപ്ലിക്കേഷൻ തയ്യാറാക്കേ ത്.
- (3) ഡിസ്ട്രിബ്യൂട്ടർമാർ/റീഞ്ചയിലർമാർ അവരുടെ ഉൽപ്പന്നങ്ങളുടെ ആവശ്യകത, എല്ലാം എന്നിവ നേരിട്ട് ആപ്ലിക്കേഷൻ പ്രവർത്തനത്തുന്ന സമയത്ത് തന്ന ഈ മെസേജ് അവർക്ക് ഉൽപ്പന്നം വിതരണം ചെയ്യു റീജിയണൽ ഓഫീസിലേയ്ക്കും, അതായ്ക്ക് സ്കൂളുകൾ പോയിന്റുകൾക്കും നോട്ടിഫിക്കേഷൻ മെസേജ് ആയി പോകേ തുമാകുന്നു.
- (4) നിശ്ചിത തീയതിക്കുള്ളിൽ തന്ന ഡിസ്ട്രിബ്യൂട്ടർമാർ ആവശ്യപ്പെട്ട ഉൽപ്പന്നങ്ങൾ അവിടെ എത്തിയോ എന്ന് ഫോഡോഫോഡ് മാർക്കേറ്റിംഗ് വിഭാഗത്തിന് ഉറപ്പ് വരുത്തുവാനും ഈ ആപ്ലിക്കേഷൻ്റെ സഹായത്തോടെ കഴിയേ താൺ.
- (5) കേരാഫോഡ് ഫോഡോഫോഡ്, റീജിയണൽ ഓഫീസ്, സ്കൂളുകൾ പോയിന്റുകൾ എന്നിവിടങ്ങളിലെ ഉദ്യോഗസ്ഥരക്ക് തങ്ങളുടെ പരിധിക്കുള്ളിൽ വരുന്ന ഓഫീസുകളുടെ നിയന്ത്രണം മൊബൈൽ ആപ്ലിക്കേഷനിൽ നൽകേ താൺ.
- (6) ഫോഡോഫോഡ് മാർക്കേറ്റിംഗ് വിഭാഗം
- a) ഡിസ്ട്രിബ്യൂട്ടർമാരെ ജില്ല/എരിയ/കേരളത്തിന് പുറത്ത് എന്നിവ അടിസ്ഥാന മാക്കി നിയമിക്കുക. അവർക്ക് വേ ലോഗിൻ ID, Password എന്നിവ നൽകുക.
- b) ഡിസ്ട്രിബ്യൂട്ടർമാർക്ക് അനുയോജ്യമായ വിതരണക്കേന്ദ്രം അനുവദിക്കുക.
- c) ഡിസ്ട്രിബ്യൂട്ടർമാരുടെ നിയമനം താൽക്കാലികമായി നിർത്തി വയ്ക്കുക, ഡിസ്ട്രിബ്യൂട്ടർമാരുടെ നിയമനം റിഡാക്കുക.
- d) കൂടാതെ, ഡിസ്ട്രിബ്യൂട്ടർമാർക്ക് ഉൽപ്പന്നങ്ങളുടെ ആവശ്യകത, മുൻകുറായി മാർക്കേറ്റിംഗ് വിഭാഗത്തിനെ അറിയിക്കുവാനും, അതിനുസരിച്ച് മാർക്കേറ്റിംഗ് വിഭാഗത്തിന് ഉൽപ്പാദനം, വിതരണം എന്നിവ ക്രമപ്പെടുത്താനും കഴിയേ താൺ.
- e) ഡാഷ്ബോർഡിൽ നിന്നും താഴെപ്പറയുന്ന റിപ്പോർട്ടുകൾ ലഭിക്കുന്നതിനുള്ള അവസ്ഥം.
- 1) ജില്ല/എരിയ തിരിച്ച് ഡിസ്ട്രിബ്യൂട്ടർമാരുടെ പേരും ഫോൺ നമ്പറും.

- 2) ഓരോ സ്കൂൾ പോയിന്റിലേയും നിലവിലെ സ്കൂൾക്ക് പൊസിഷൻ.
 - 3) ഓരോ ദിവസതേയയും, മാസതേയയും വിൽപ്പന വിവരങ്ങൾ.
 - 4) ഡിസ്ട്രിബ്യൂട്ടർമാർ നൽകുന്ന ഓർഡറുകൾ, പെൻഡിംഗ് ഓർഡറുകൾ.
 - 5) ഡിസ്ട്രിബ്യൂട്ടർമാരുടെ/റീടെയിലർമാരുടെ വിവിധ തരത്തിലുള്ള ഉൽപ്പന്നം സംബന്ധിച്ച പരാതികൾ.
- f) സഹൃദാ ചെയിൻ മാനേജ്മെന്റ് സംവിധാനം-കേര ഉൽപ്പന്നങ്ങളുടെ ലഭ്യത, സ്കൂൾ ട്രാൻസ്ഫർ എന്നിവ മോണിറ്റർ ചെയ്യാനുള്ള അവസരം.
- g) ഡിസ്ട്രിബ്യൂട്ടർ നൽകുന്ന ബാക്ക് ഗ്രാൻറീകൾ രേഖപ്പെടുത്തേ തും, കാലാ വധി തീരുന്നമുറയ്ക്ക് നോട്ടിഫിക്കേഷൻ E-mail/SMS മുഖേന നൽകുകയും ചെയ്യുക. ബാക്ക് ഗ്രാൻറീ പ്രകാരമുള്ള ക്രെഡിറ്റ് ലിമിറ്റ് തുക യഥാക്രമം വിതരണക്കാർ, സ്കൂൾ പോയിന്റ് എന്നിവിടങ്ങളിൽ അറിയിക്കുക.
- h) ഹൈഡ്രോസിന് കീഴിലുള്ള റീജിയണൽ ഓഫീസുകൾ, സ്കൂൾ പോയിന്റുകളുടെ പ്രവർത്തനം നിരീക്ഷിക്കുന്നതിനും, ഏകോപിപ്പിക്കാനുമുള്ള അവസരം.
- i) വിലവിവരം രേഖപ്പെടുത്തുവാനുള്ള അവസരം.

(7) റീജിയണൽ ഓഫീസ് (മുന്ന് എണ്ണം) :

റീജിയണൽ ഓഫീസിന് കീഴിലുള്ള സ്കൂൾ പോയിന്റുകളുടെ പ്രവർത്തനം നിരീക്ഷിക്കാനും, ഏകോപിപ്പിക്കാനുമുള്ള അവസരം.

(8) സ്കൂൾ പോയിന്റുകൾ (ആർ എണ്ണം) :

- a) ഡിസ്ട്രിബ്യൂട്ടർമാർ ഉൽപ്പന്നങ്ങൾ ഓർഡർ ചെയ്യുന്ന മുറയ്ക്ക് നോട്ടിഫിക്കേഷൻ ലഭിക്കുക.
- b) അതാര്ത്ത് സ്കൂൾ പോയിന്റുകളുടെ യഥാർത്ഥ സ്കൂൾ പൊസിഷൻ ഡാഷ്ബോർഡിൽ നൽകുക.
- c) ഓർഡർ ചെയ്ത ഉൽപ്പന്നങ്ങളുടെ ആകെ വില, ലഭ്യത, തീയതി എന്നിവ നോട്ടിഫിക്കേഷൻ ആയി വിതരണക്കാർക്ക് നൽകുക.
- d) സ്കൂൾ പോയിന്റിലെ സ്കൂൾ പൊസിഷൻ മിനിമം ലൈവലിൽ താഴെ ആയാൽ നോട്ടിഫിക്കേഷൻ ലഭിക്കുക.
- e) കാലാവധി കഴിഞ്ഞ ഉൽപ്പന്നങ്ങളുടെ വിശദാംശങ്ങൾ ലഭ്യമാക്കുക.

(9) ഹൈന്റർ റിലോഡ്

- a) വിവിധ സ്കൂൾ പോയിന്റുകളിലെ സ്കൂൾ പൊസിഷനുകൾ ലഭ്യമാക്കുക.
- b) ഓരോ സ്കൂൾ പോയിന്റിലും ദിവസേന നടക്കുന്ന വിൽപ്പന, ഉൽപ്പന്നം തിരിച്ച് കൂടാശ റിയലേസേഷൻ ലഭ്യമാക്കുക.
- c) ഓരോ സ്കൂൾ പോയിന്റിലെയും ക്രെഡിറ്റ് സെയിൽ വിശദാംശങ്ങൾ ലഭ്യമാക്കുക.
- d) ആമസോൺ വഴിയുള്ള വിൽപ്പന, ആമസോണിൽ നിന്നും തുക ലഭിക്കുന്ന വിവരങ്ങൾ എന്നിവ ലഭ്യമാക്കുക.

(10) വിതരണക്കാർ :

- a) ഹൈഡോഫീസ് അനുവദിച്ച് നൽകിയിട്ടുള്ള ലോഗിൻ ID, Password എന്നിവ ഉപയോഗിച്ച് ലോഗിൻ ചെയ്യുക.
 - b) ഓർഡർ പ്ലാറ്റീഫോർമ്മ കൂടിയിൽ തുക സംബന്ധിച്ച് നോട്ടിഫിക്കേഷൻ, സ്റ്റോക്ക് ലഭിക്കുന്ന തീയതി, സമയം, ഉൽപ്പന്നം എടുക്കുവാൻ വരെ തീയതി, സമയം എന്നിവ നോട്ടിഫിക്കേഷൻ ആയി ലഭിക്കണം.
 - c) തങ്ങളുടെ പരിധിക്കുള്ളിലുള്ള റീട്ടെയിലർമാരുടെ വിശദാംശങ്ങൾ കൂട്ടിച്ചേർക്കുന്നതിനുള്ള അവസരം.
 - d) ഓർഡറുകൾ റീട്ടെയിലർമാരിൽ നിന്ന് നേരിട്ട് ഡിസ്ട്രിബ്യൂട്ടർമാർക്ക് ലഭിക്കാനുള്ള അവസരം.
- (11) ആളുംകേഷ്ണ്ണ പ്രവർത്തനമേൽനോട്ടം വഹിക്കുന്ന കേരാഫ്യൂജിംഗ് ജീവന കാർക്ക് ആവശ്യമായ ടെയിനിംഗ് സഹായം നൽകേ താൺ.
- (12) മൊബൈൽ ആളുംകേഷ്ണ്ണ ഒരു വർഷ വാറെന്തീ നൽകേ തും, AMC എന്നിവ സമർപ്പിക്കേ തുമാണ്.
- (13) ധാന്യ സുരക്ഷിതത്താത്തിനായി ആധുനിക റീതിയിലുള്ള സുരക്ഷിതത്താ സംവിധാനങ്ങൾ മൊബൈൽ ആപ്ലിക്കേഷൻ ഉ ചയിരിക്കണം.
- (14) പുതിയ പ്രത്യേകതകൾ, ഉപയോഗങ്ങൾ എന്നിവ കൂട്ടിച്ചേർക്കാനുള്ള അവസരം മൊബൈൽ ആളുംകേഷ്ണ്ണനിൽ ഉ ചയിരിക്കേ താൺ.
- (15) വർക്ക് ഓർഡർ ലഭിച്ച മുന്ന് മാസത്തിനകം വർക്ക് പൂർത്തിയാക്കി കേരാഫ്യൂജിംഗ് നൽകേ താൺ.
- (16) ആളുംകേഷ്ണ്ണ തയ്യാറാക്കി കേരാഫ്യൂജിംഗ് നൽകിയശേഷം ര “ മാസക്കാലത്ത് ട്രയർ റണ്ട് നടത്തേ തും, ആളുംകേഷ്ണ്ണനിൽ വേ മാസങ്ങൾ വരുത്തേ തുമാണ്. അതിന് ശേഷം മാത്രമായിരിക്കും ആളുംകേഷ്ണ്ണ കമ്മീഷൻ ചെയ്ത സർട്ടിഫിക്കറ്റ് മാനേജിംഗ് ഡയറക്ടർ മാനേജിംഗ് ഡയറക്ടർ നൽകുക.
- മൊബൈൽ ആളുംകേഷ്ണ്ണനിൽ ഓരോ സ്റ്റോജ് പൂർത്തയാക്കി കേരാഫ്യൂജിംഗ് നൽകുന്ന മുറയ്ക്ക് ആകെ തുകയുടെ 25% നിരക്കിൽ തുക അനുവദിക്കുന്നതാണ്. കമ്മീഷൻ ചെയ്ത സർട്ടിഫിക്കറ്റ് നൽകിയതിന്റെ ശേഷം മാത്രമായിരിക്കും ബാക്കിയുള്ള 25% തുക അനുവദിക്കുക.

സ്റ്റോജ് ഓ - (ഹൈഡോഫീസ് മാർക്കറ്റിംഗ് വിഭാഗം - റീജിയണൽ ഓഫീസ്, സ്റ്റോക്ക് പോയിന്റ് വിതരണക്കാർ എന്നിവർക്ക് ലോഗിൻ ചെയ്യാനുള്ള അനുമതി).

- a) മാർക്കറ്റിംഗ് വിഭാഗം - വിതരണക്കാരുടെ നിയമനം, റേഖകൾ എന്നിവ.
- b) സ്റ്റോക്ക് പൊസിഷൻ, വിലവിവരം എന്നിവ അപ്പോൾ ചെയ്തത് നോട്ടിഫിക്കേഷനായി ലഭിക്കുക. (വിതരണക്കാർ, കേരാഫ്യൂജിംഗ് ഹൈഡോഫീസ്, സ്റ്റോക്ക് പോയിന്റ്).

- c) വിതരണക്കാർക്ക് വില കാണാനും, ഓർധവർ ചെയ്യാനുമുള്ള അവസരം.
- d) ഉൽപ്പന്നങ്ങളുടെ കാലാവധി തീയതി സംബന്ധിച്ച് നോട്ടിഫിക്കേഷൻ ലഭിക്കുക.

സ്റ്റേജ് 9

- a) ബാക്ക് ഗൃഹന്ത്രി രേഖപ്പെടുത്തുന്നതിനും, ക്രെദിഷ് ലിമിറ്റിംഗ്, കാലാവധി തീയതി എന്നിവ വിതരണക്കാരെ അറിയിക്കുകയും ചെയ്യുക.
- b) ക്രെദിഷ് സെയിൽ രേഖപ്പെടുത്തുക.
- c) സ്റ്റോക്ക് ട്രാൻസ്‌ഫർ നടത്താനും, നോട്ടിഫിക്കേഷൻ നൽകാനുമുള്ള അവസരം.
- d) ആമ്മേഡാൾ വഴിയുള്ള ഓൺലൈൻ പിൽപ്പന സംബന്ധിച്ച് വിശദാംശങ്ങൾ.
- e) ഉൽപ്പന്നങ്ങളുടെ കാലാവധി തീയതി സംബന്ധിച്ച് നോട്ടിഫിക്കേഷൻ ലഭിക്കുക.

സ്റ്റേജ് മുന്ത്

- a) റീട്ടെയിൽ, ഉപഭോക്താക്കൾ എന്നിവർക്ക് ലോഗിൻ ചെയ്യാനുള്ള അവസരം.
- b) റീട്ടെയിലർമാർക്ക് നേരിട്ട് ഓർധവുകൾ നൽകുവാനും, ഉപഭോക്താക്കൾക്ക് പരാതി രേഖപ്പെടുത്തുവാനുമുള്ള അവസരം.
- c) കേരാഫോഡ് മാനേജിംഗ് ഡയറക്ടർ, കേരാഫോഡ് ഫിനാൻസ് വിഭാഗം എന്നിവർക്ക് ലോഗിൻ ചെയ്യുന്നതിനും, ആവശ്യമായ തിരുത്തലുകൾ വരുത്തുന്നതിനുമുള്ള അവസരം.

(17) മുൻ യോഗ്യത മാനദണ്ഡം

ടെൻഡറിൽ പങ്കെടുക്കുന്ന സ്ഥാപനങ്ങൾക്ക് മൊബൈൽ അസ്റ്റിക്കേഷൻ തയ്യാറാക്കുന്ന രംഗത്ത് ഏറ്റവും കുറഞ്ഞത് അണ്ണ് വർഷത്തെ പരിചയസ്വത്ത് ഉച്ചയിരിക്കണം (ഡെവലപ്പ് ചെയ്തിട്ടുള്ള അസ്റ്റിക്കേഷനുകൾ, ക്ലൗണ്ട് വിശദാംശങ്ങൾ, റേഞ്ചിംഗ്, സ്ഥാപനത്തിന്റെ റജിസ്ട്രേഷൻ രേഖകളുടെ പകർപ്പ് എന്നിവ സമർപ്പിക്കേ താണ്). സർക്കാർ/അർബസർക്കാർ മേഖലയിൽ സ്ഥാപനങ്ങൾക്ക് അണ്ണ് വർഷത്തെ പരിചയസ്വന്നതിലായകമല്ല.

The EOI process

Kerala Startup Mission is approached by various Government Departments for the development of mobile and web applications. These requests are met through a facilitation device by KSUM. Kerala Startup Mission facilitates the entire process by helping departments to finalise technical specifications, circulating the same among startups, initial technical assessment and short listing for the committee to take final decision.

Following are the steps involved:

1. Call for Expression of Interest among startups incubated/registered with KSUM
2. Submission of EOI (in the link provided by KSUM)
3. KSUM to organize interaction with the Department for clarifying doubts and queries of interested startups.
4. Technical Proposals are then obtained from startups who have submitted the interest.
5. Technical proposals are then evaluated.
6. Startups who qualify the technical evaluation are then asked to submit the financial proposal.
7. L1 among the startups is identified by the method of Quality and Cost Based Selection (QCBS) wherein 70% marks for the technical proposal and 30% for the financial proposal.
8. The L1 startup is then recommended to the Department.
9. KSUM ensures that the startup delivers the product to the Department and the Department is satisfied with the work.
10. The payment is made directly by the department to the startup after signing an Agreement.
11. The Department is also expected to do the Security auditing of the application developed by the startup through CERT-K and also to host the application in the State Data Center

Eligibility for Startup to participate in the EOI

The startup has to be registered with Kerala Startup Mission and Startup India.